

**Was haben regionale Möhren, samenfeste Tomaten und exotische Demeter-Mangos gemeinsam? Wir machen köstlichen Saft und erfrischende Limonade daraus. Und zwar seit über 85 Jahren.**

Wir, das Team der Naturkostsafterei, verarbeiten so viele verschiedene Früchte und Gemüse, Wurzeln und Pflanzen wie keine andere Bio-Mosterei in Deutschland. Inspirieren lassen wir uns dabei von der Vielfalt der Natur. Und das kommt bei unseren Kundinnen und Kunden richtig gut an: in Deutschland, Europa und auf der ganzen Welt. Deshalb suchen wir ständig Verstärkung.

Werde ein Teil unseres Teams in Vollzeit als:

## Teamleiter\*in Vertriebsinnendienst National

### Deine Aufgaben:

- Fachliche und disziplinarische Führung sowie Coaching und Entwicklung des nationalen Vertriebsinnendienst-Teams
- Verantwortung für die kundenorientierte Organisation, Koordination und Steuerung aller in der Abteilung anfallenden Aufgaben
- Kontinuierliche Weiterentwicklung und Digitalisierung der Prozesse im nationalen Vertrieb
- Neuausrichtung der aktiven Zuarbeit für den Vertriebsaußendienst
- Absatz-, Werbe-, Messe- und Aktionsplanung in enger Abstimmung mit den Kunden und dem Außendienst
- Übergreifende Absatzplanung in enger Abstimmung mit Geschäftsführung und Vertriebsleitung D/A/CH
- Erstellung von monatlichen und jährlichen Reportings
- Gute Vernetzung innerhalb des Unternehmens als Kommunikationsschnittstelle zwischen Kunden und internen Abteilungen

### Wir wünschen uns von Dir:

- Mehrjährige Erfahrung im FMCG-Vertrieb, idealerweise in der Getränkeindustrie
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbares Studium
- Erfahrung in fachlicher und personeller Führung, idealerweise als Führungsperson mit Umsatzverantwortung
- Starke IT-Affinität, Erfahrung mit MS-Office Anwendungen, CRM-Tools und umfassende ERP-Kenntnisse
- Hohe Kunden- und Vertriebsaffinität sowie ausgeprägte Dienstleistungsorientierung
- Engagement, Kreativität, Eigeninitiative und Kommunikationsstärke

### Wir bieten Dir:

- eine abwechslungsreiche Tätigkeit in der wachsenden, zukunftsfähigen Bio-Branche
- Raum für eigenverantwortliches Arbeiten als Teil eines stark vernetzten Teams
- Eine leistungsgerechte Bezahlung und die Sozialleistungen eines gemeinwohlorientierten Unternehmens sowie betriebliche Altersvorsorge
- Den Umgang mit nachhaltig erzeugten, ökologischen Lebensmitteln.



### Schicke Deine Bewerbung direkt an:

Voelkel GmbH | Personalabteilung  
Fährstr. 1 | D-29478 Höhbeck/OT Pevestorf  
oder [bewerbung@voelkeljuice.de](mailto:bewerbung@voelkeljuice.de)

**Mehr Informationen findest Du hier:**  
[www.voelkeljuice.de](http://www.voelkeljuice.de)